



Максимастер

**Разработка технически сложных  
высоконагруженных веб-проектов**

## О КОМПАНИИ МАКСИМАСТЕР

**МАКСИМАСТЕР** – веб-интегратор цифровых решений для бизнеса: корпоративные порталы, интернет-магазины, LMS, CRM, HRM, B2B-системы

Не просто разрабатываем и сопровождаем веб-проекты, а **формируем цифровые экосистемы на базе веб-технологий**, отталкиваясь от лучших практик и собственного опыта.

**>20** лет помогаем нашим заказчикам увеличивать эффективность бизнеса

**>200** реализованных проектов

# УСЛУГИ

- Разработка крупных интернет-магазинов
- Внедрение порталов и CRM на Битрикс 24
- Разработка B2B-систем
- Разработка порталов и сервисов
- Техподдержка и доработки веб-проектов
- Технический аудит сайтов
- Автоматизация тестирования
- Администрирование веб-серверов
- Настройка веб-серверов
- Мониторинг веб-проектов
- Внешний бэкап-сервер
- Хостинг

[Подробнее об услугах](#)

# НАМ ДОВЕРЯЮТ



СВЯЗНОЙ



ЭЛЬДОРАДО.RU

Tamaris

ТВОЕ



[Портфолио на сайте](#)



## Партнерство с 1С-Битрикс

Мы являемся одним из старейших партнеров «1С-Битрикс» (с 2006 года) и обладаем наиболее полным набором сертификатов и компетенций

- являемся Золотым сертифицированным партнером с 2006 года
- являемся участником программы «Мониторинга качества внедрений»
- все сотрудники являются сертифицированными разработчиками
- сотни пройденных курсов разработчиками и аналитиками компании



# Госкорпорация РОСАТОМ

## Корпоративный портал

Российский государственный холдинг, объединяющий более 400 предприятий атомной отрасли. В состав «Росатома» входят все гражданские атомные компании России, предприятия ядерного оружейного комплекса, НИИ, а также атомный ледокольный флот.

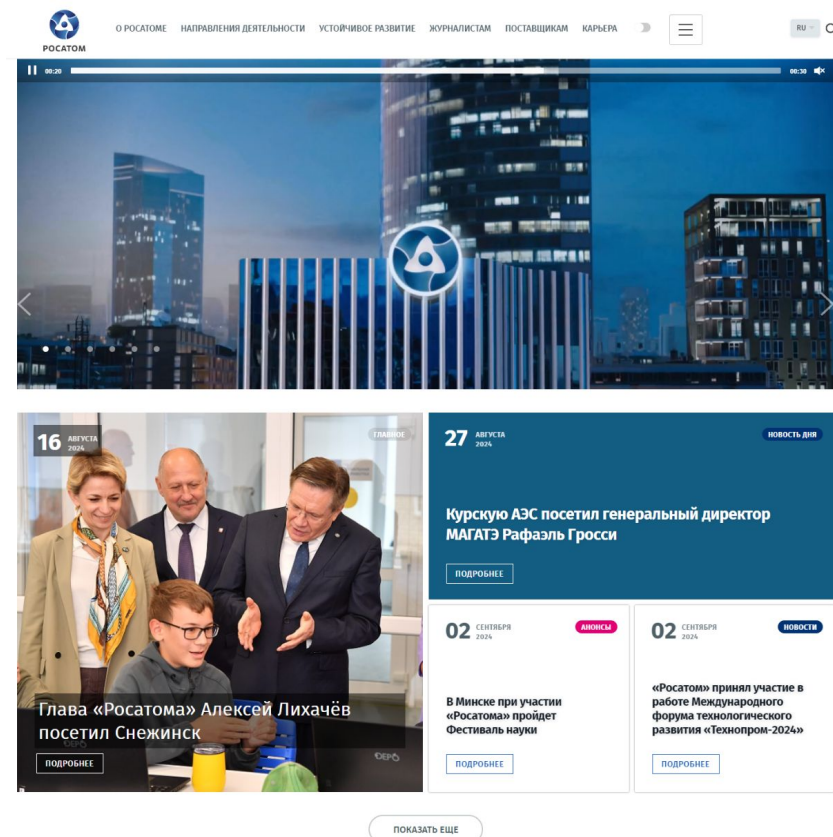
## Цели и задачи проекта

Разработка корпоративного портала для Департамента службы безопасности для автоматизация процессов департамента через возможность создания и настройки произвольных связанных между собой справочников.

[Смотреть кейс >>](#)



Максимастер



# Госкорпорация РОСАТОМ

## Корпоративный портал

- Произведена полная смена дизайна портала, в частности чата (включая звонки) и диска
- Реализован фронтенд с компонентным подходом (React), что позволяет соблюсти полное единообразие всего дизайна портала и общность поведения повторяющихся элементов интерфейса
- Разработана гексагональная архитектура на бэкенде, что минимизирует риски при развитии проекта, т.к. применяемые технологии отделены от бизнес-логики и ввода-вывода
- Реализована расширенная (от RBAC) версия настройки доступа к объектам и гибкая система настройки уведомлений (по каналам, подписка на отдельные объекты, настройка уведомлений для подчиненных)

## Сервисы

- Реализована возможность группового обсуждения объектов в формате чата с рядом дополнительных функций (ведение опросов, ветки диалогов, закрепленные обсуждения, ведение избранного)
- Настроено и автоматизировано порядка 10 бизнес-процессов заказчика с использованием описанного выше функционала (организация рабочих групп, отчетность, ведение мероприятий, ведение календаря событий, ведение новостного раздела, учет и эксплуатация оборудования, ведение поручений и др.)
- HTTP ввод-вывод организован по спецификациям OpenAPI 3 и JSON:API, что минимизирует количество передаваемых данных, ускоряя ответы портала
- Настроено четыре кластера серверов

# ФК ЗЕНИТ

## Система продажи билетов футбольного клуба

Футбольный клуб «Зенит» входит в десятку самых популярных клубов Европы, являясь при этом самой популярной командой постсоветского пространства.

### Цели и задачи проекта

Реализовать веб-сайт, на котором пользователь с любого устройства мог бы легко найти информацию о тех матчах, которые проводит клуб. Каждый болельщик должен был иметь возможность приобрести билет на любой матч команды без необходимости визита в клиентский офис, а также возможность приобрести сезонные абонементы на футбольные матчи команды.

[Смотреть кейс >>](#)



## Матчи



ЗЕНИТ  
РУБИН

FONBET Кубок России  
«Газпром Арена»

17 СЕНТЯБРЯ, 19:00



ЗЕНИТ  
ФАКЕЛ

Мир Российская Премьер-Лига  
«Газпром Арена»

21 СЕНТЯБРЯ, 16:30



ЗЕНИТ  
АКРОН

FONBET Кубок России  
«Газпром Арена»

2 ОКТЯБРЯ, 19:00

АБОНЕМЕНТЫ

### КОНТАКТЫ

[НАПИСАТЬ В ПОДДЕРЖКУ](#)

Информационная поддержка болельщиков:  
+7 812 244-33-33

Тел. и факс +7 812 244-88-88

### БИЛЕТЫ

Зенит  
Зенит - 2  
Баскетбол  
Автопролет  
Мероприятия  
Экскурсии

### VIP

СТАДИОНЫ  
МЕСТА ПРОДАЖИ  
ПРАВИЛА  
ПРОМО

### МАГАЗИН

БИЗНЕС  
КЛУБНАЯ КАРТА  
АКАДЕМИЯ  
ЖЕНСКАЯ КОМАНДА

# ФК ЗЕНИТ

## Система продажи билетов футбольного клуба

## Сервисы

– **Билетная система.** Нашей главной задачей тогда было продумать и реализовать тесную интеграцию проекта с билетной системой TicketNet - основной системой для управления кассами, мероприятиями и продажей билетов, используемой на стадионе «Петровский», где футбольный клуб базировался на тот момент и проводил домашние матчи.

– **Единый центр авторизации.**

Другой важной особенностью запуска нового проекта была интеграция с еще одной внешней системой. Сайт по продаже билетов - не единственный проект клуба. Есть еще основной сайт, интернет-магазин, блоги, форумы и еще множество сайтов. С каждым из этих сайтов взаимодействуют болельщики.

– **Карта места проведения.** Одной из наиболее технологичных публичных страниц является карта места проведения. На сегодняшний момент проект может похвастать поддержкой шести уникальных мест проведения - «Газпром Арена», Паркинг Газпром Арены, СК «Юбилейный», КСК «Сибур Арена», СК «Петровский», «Малая арена» СК Петровский.

– **Оформление заказа.** Для создания заказа каждый посетитель использует страницу корзины, на которой в простой и понятной форме будут отражены все возможные продукты клуба, начиная от обычных билетов на матч и заканчивая эксклюзивными авторскими экскурсиями.

– **Программа лояльности и привилегии.** Клуб обладает собственной централизованной программой лояльности. Покупки, сделанные в интернет-магазине клуба влияют на скидку, получаемую при покупке билетов, и наоборот.

# Академия TOP

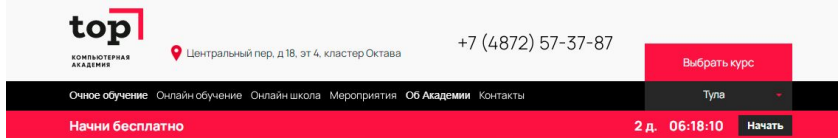
## Образовательная платформа для федеральной сети компьютерных академий

Международное учебное заведение, специализирующееся на компьютерном образовании, один из крупнейших провайдеров профессионального компьютерного образования в России и за рубежом.

### Цели и задачи проекта

Образовательный проект. Два десятка сервисов на yii2. Все сервисы — полный самопис, включая CRM и CMS. Цели и задачи проекта — развертывание описанной платформы, ее дальнейшая поддержка и развитие.

[Смотреть кейс >>](#)



### Компьютерная Академия TOP

Крупнейшая международная сеть академий IT-образования с высоким уровнем трудоустройства выпускников

Для детей

Для взрослых

Нужна помощь с курсами



### Учись как удобно: очно, дистанционно или смотри уроки в записи

Академическое профессиональное образование в современных кампусах по международной программе с настоящими практиками в сфере IT.



80 000₽

средняя зарплата выпускников при первом трудоустройстве



86%

студентов находят работу уже через 6 месяцев обучения



80%

наших студентов находят работу уже через 6 месяцев обучения

10

дают чаю

# Академия TOP

## Образовательная платформа для федеральной сети компьютерных академий

## Сервисы

- Система управления контентом (CMS), которая встречает каждого пользователя. Предоставляет инструменты для создания контента для множества доменов и поддоменов академии как в РФ, так и за рубежом. Технологии – yii2, jquery
- Центральная система взаимодействия с клиентской базой (CRM). Все коммуникации с клиентом, начиная от заявки в интернете и заканчивая личным визитом в офис отслеживаются и управляются здесь. Технологии – yii2, jquery
- Онлайн-дневник студента академии. Сервис, который предоставляет студенту информацию об учебном процессе. Технологии – yii2, angular6, typescript
- Электронный журнал преподавателя. Сервис, который предоставляет педагогам инструменты для управления учебным процессом. Технологии – yii2, angularjs
- Административный центр учебного процесса. Сервис предоставляет инструменты администраторам учебного процесса для его организации и контроля. Технологии – yii2, angularjs
- Сервис, который собирает в одном месте все показатели работы компании для удобного отслеживания пульса компании. Технологии – yii2, jquery
- Сервис для отслеживания эффективности работы филиалов на основе формальных метрик. Технологии – yii2, jquery
- и другие.

# VEKA

## В2В-магазин оконных систем

Компания VEKA Rus является дочерней производственной компанией концерна VEKA AG — одного из мировых лидеров в области разработки и производства оконных и дверных систем из высококачественного пластика, а также откидных и рольставен.

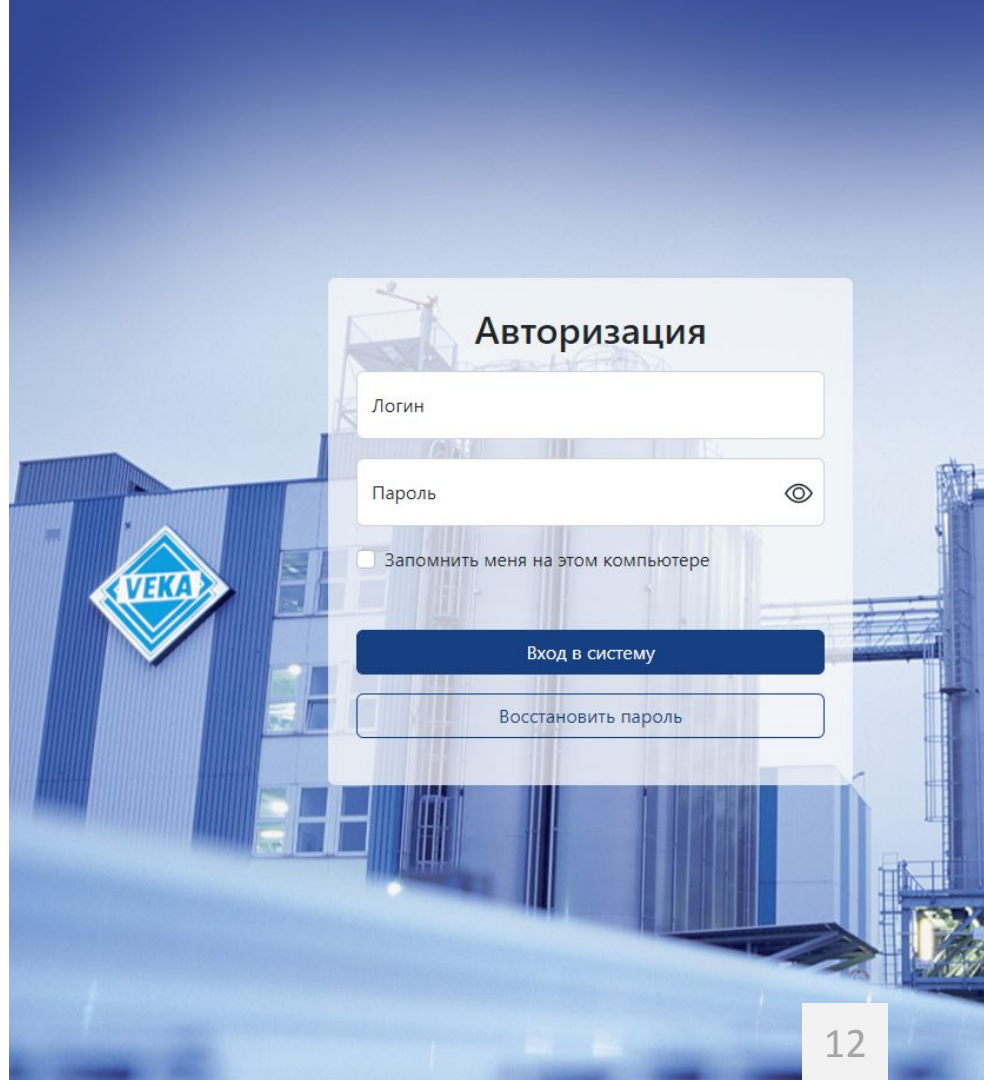
### Цели и задачи проекта

Была поставлена задача разработать закрытый сервис создания онлайн заявок для удобства взаимодействия с клиентами, предоставления информации о документации, продаваемых товарах и др.

[Смотреть кейс >>](#)



Максимастер



# ВЕКА

## В2В-магазин оконных систем

- Разработка импорта пользователей и вспомогательных справочников из 1С. Справочники импортируются в таблицы базы данных, для которых описаны ORM классы.
- Каталог товаров состоит из простых и конфигурируемых товаров. Т.к. у конфигурируемых товаров множество комбинаций, то использование торговых предложений было нерациональным с точки зрения быстродействия сайта и нагрузки на интеграции с 1С. Поэтому был разработан конфигуратор выбора параметров товаров на основании данных из справочников и алгоритмов.
- Перед добавлением конфигурируемого товара в корзину, проверяется на существование готового изделия. Если есть, то добавляется готовое, вместо конфигурируемого.

## Выполненные работы

- Разные товары могут быть в разных единицах измерения, это индивидуально для каждого товара. Помимо этого, у каждого товара своя кратность единицы измерения.
- У каждого пользователя может быть несколько вариантов договоренностей, которые влияют на ценообразование, способы доставки и т.д. Интерфейс сайта позволяет переключаться между договоренностями и иметь отдельную корзину товаров для каждой из них.
- Функционал индивидуального доступа пользователю к конкретным товарам.
- Разграничение доступа к новостям и документам в зависимости от региональности.
- Разработан собственный функционал создания заявок (аналог заказов) в 1С.

# СПАСИБО ЗА ОКАЗАННОЕ ДОВЕРИЕ И УДЕЛЕННОЕ ВРЕМЯ!

ГОТОВЫ ОТВЕТИТЬ НА ВОПРОСЫ

**МАКСИМ КОРНИЕНКО**

ДИРЕКТОР

+7 910 944-03-49

+7 495 772 10 27

МК@MAXIMASTER.RU

